

### **Monitorización de narrativas socioeconómicas**

El panorama mediático global viene mostrado a lo largo del último trimestre un tono bastante positivo, pese a las numerosas incertidumbres y riesgos que se presentan. Así al menos cabría concluirse de los datos que aquí se presentan elaborados a partir de la información que nos deja una base como la de GDELT, en la que se recopilan noticias publicadas en medios de todo el mundo clasificándolas por emociones.

Pese a las dudas, incertidumbres y temores que ha despertado la nueva llegada de Trump a la Casa Blanca la imagen que se brinda por los medios, a través de GDELT, sobre el estado y evolución de los niveles de bienestar de la comunidad internacional sería en general positiva, dando prueba quizás de una posible resiliencia a los embates a los que pueda verse sometida.

No en vano en 2010 un autor como Peter Turchin preveía para estas fechas algo como lo que vivimos, por lo que quizás ya sea algo que se encuentre descontando. En cualquier caso, esperemos que no se cumplan algunas de las otras predicciones del padre de la cliodinámica, que ve factible la llegada de una nueva guerra civil con un hipotético colapso de la sociedad americana.

Turchin, antropólogo evolutivo de la Universidad de Connecticut, lidera el proyecto Seshat, una base de datos que contabiliza la evolución de los conflictos a lo largo del tiempo en un intento de matematizar la historia, sosteniendo la hipótesis de que el origen de éstos se encuentra en el crecimiento de las élites (administrativas, económicas, intelectuales, etc.) y las luchas intestinas que se desatan por los escasos puestos de poder.

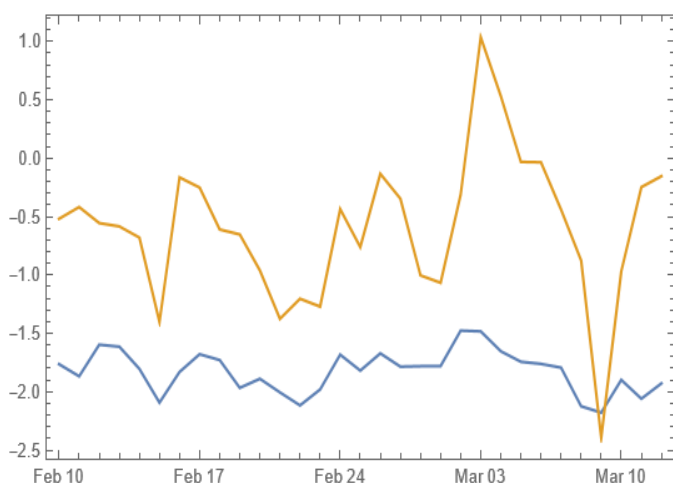
Tal teoría difiere naturalmente de la que por lo general ha imperado en el seno de la filosofía o en el ámbito de la ética, la religión y la teología que por lo común se manifiesta más en sostener que los problemas devienen no tanto por un mayor número de ricos sino por los excesos que puedan cometer.

Los análisis de medios pueden ser un instrumento de utilidad a estos fines por cuanto ayudan a determinar los modos por lo que se viralizan las ideas o se extienden las conductas, comportamientos y conflictos a través de las geografías. Mediante ellos se pueden condensar y disponer manera resumida, panorámica y global todo el conjunto de eventos, acontecimientos y noticias que diariamente alimentan las narrativas informativas que dan forma a los sentimientos y estados de opinión presentes en el seno de nuestras sociedades, permitiendo valorar y adelantar algunos estados de cosas, como bien pudieran ser las referidas por ejemplo a las relaciones empresa y sociedad.

A nivel de país por ejemplo las gráficas que aquí se muestran apuntan a que el sentimiento mediático hacia España avanza en promedio mejor que el del conjunto del mundo. La nación parece haberse recuperado ya de la fuerte depresión en la que se vio sumida con la DANA, y una parte sustancial de la recuperación que se aprecia puede achacarse aparentemente a unos estados de relativa paz social, mejoras en los niveles de criminalidad y favorable evolución de la información financiera de las empresas en línea con la evolución que se dicta para los mercados a nivel global.

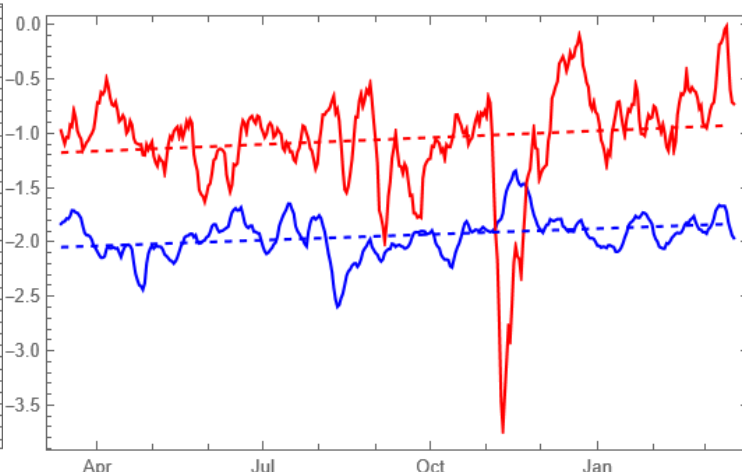
Crónicas países. Tonos informativos  
Evolución sentimientos. Ultimo mes

— Mundo — España



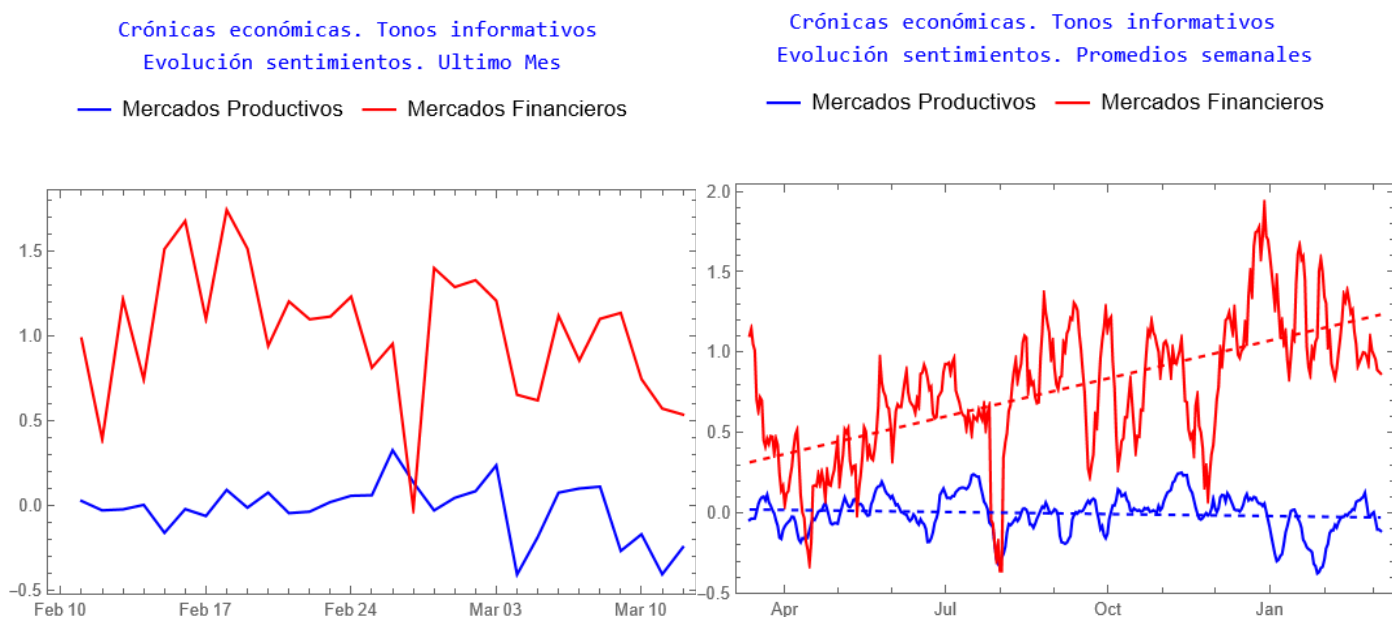
Crónicas países. Tonos informativos  
Evolución sentimientos. Promedios semanales

— Mundo — España



Sin embargo, y aunque el 2025 pueda haber empezado en general con buen pie, tras ver por ejemplo como se ponía fin a un conflicto como el de Siria, se conseguía aparentemente un primer acuerdo de alto el fuego para Gaza, o incluso se desataba una euforia financiera con la vuelta de Donald Trump a la arena política, también puede terminar de manera abrupta, ya que no parece

que la economía real esté respondiendo de igual manera. Las disociaciones existentes entre mercados, sectores, empresas y finanzas pueden andar acrecentándose o al menos así se apuntaría desde lo medios a tenor de gráficos como los siguientes.



Naturalmente, las empresas sociales serán las primeras afectadas ante cualquier cambio de rumbo que pueda darse en los mercados y políticas. De ahí que hoy una de las acciones más sonadas haya sido, por ejemplo, la suspensión de los programas de la USAID que canaliza la ayuda exterior de EE.UU. Esto junto con la salida del país de la OMS, a lo que se le ha añadido el anuncio de Argentina de dejar de participar también en dicha organización, ha causado inquietud, pese a que en algunos ámbitos la decisión americana de paralizar los programas de la USAID ha sido bien acogida, al considerarse que era o es el mayor instrumento de acción empleado por el país para influir, socavar o mantener su poder en el mundo.

No obstante, el fin de algunos programas como el de lucha contra el SIDA, considerado de lo más ejemplar que ha habido en el mundo hasta el momento en la lucha contra dicha enfermedad, anda preocupando bastante.

Los cambios operados en la USAID, ha dado impulso por otra parte al debate sobre la creación de una Agencia Europea de Acción Exterior que coordine, impulse y dirija la acción europea en la materia garantizando una mayor eficacia al volumen ingentes de recursos empleados por los distintos países en defensa y promoción de sus intereses en el exterior.

Tales debates sobre una Agencia Europea coinciden con la presentación por

parte del gobierno de Canarias de un Plan Africa que se une a la estrategia España-Africa anunciada a finales del 2024 por el gobierno español para el continente. La publicación por el Banco de España de un Informe sobre la evolución de las [remesas de emigrantes](#) refleja el papel que desarrollan éstas. De hecho, si nos ceñimos a sus datos bien podría decirse que Africa está ya en casa y junto a muchos de los barrios que nos rodean, de manera que tampoco hay que ir muy lejos para ayudarla.

Los procesos iniciados por la administración Trump para reorganizar cuentas públicas y prioridades se andan presentando como un revulsivo para todo, al hacer temer que muchos problemas sociales existentes tanto en USA como en el mundo, puedan ir acrecentándose y acelerar las incertidumbres y el crecimiento de las tensiones políticas y económicas que andan desestabilizando a los mercados.

Bajo ese marco [FEDEA](#) ha publicado, por ejemplo, un documento de trabajo donde reflexiona sobre las medidas de protección existentes para colectivos vulnerables en España. En el trabajo se resalta que convendría concentrar esfuerzos y recursos en programas que complementan la renta de las familias más necesitadas, incidiendo en que es importante acertar con el diseño de las ayudas, teniendo en cuenta sus efectos sobre los incentivos de sus beneficiarios para trabajar, recomendando medir con cuidado tanto las rentas como las necesidades de los hogares candidatos a las mismas para concentrar los recursos disponibles en aquellos donde la brecha es mayor.

En todo caso, FEDEA no ha querido tampoco dejar de expresar su opinión contraria a la [propuesta de condonación parcial de la deuda autonómica](#) propuesta por el Ministerio de Hacienda. Un acuerdo de condonación que ha contado con el rechazo de las CCAA gobernadas por el PP y que suscita muchas dudas de agencias como S&P Global Ratings y Moddy's que consideran que el alivio de la deuda puede dar un respiro a las regiones, pero aumenta el riesgo moral para el soberano.

Durante febrero se dio a conocer además la publicación por el WEF del Informe el [Futuro del Empleo 2025](#) en el que se resalta que a lo largo de esta próxima década podrán desaparecer 92 millones de empleos y crearse 117 millones, al tiempo que más de 1.000 millones de personas se verán envueltas en un entorno laboral inestable. El trabajo presentado recoge la opinión de 1000

empleadores líderes a nivel mundial, por lo que queda fuera de análisis los cambios que puedan obrarse en el ámbito del empleo público sobre el que se sustenta buena parte de la competitividad de cualquier país.

De hecho, las medidas adoptadas por Elon Musk, responsable del nuevo departamento de eficiencia gubernamental (DOGE) en el seno de la administración americana no parecen andar ayudando mucho. El sector de seguros ha alertado por ejemplo sobre los riesgos que pueden conllevar para la medición de los datos climáticos, y por tanto para con el valor de las primas, los despidos masivos en servicios como los de meteorología.

Transparencia Internacional (IT) advierte por otro lado en la última edición de su [Índice de percepción de la corrupción 2024](#) que la corrupción anda poniendo en peligro objetivos tan loables como el de la lucha contra el cambio climático. El Informe de IT coincide además con decisiones como las de Trump que ha ordenado paralizar las investigaciones de sobornos por parte de empresas americanas en el exterior, al considerar que ello sitúa a las empresas americanas en peor posición que las de otros países que ni controlan, ni persiguen tales prácticas por sus empresas en el extranjero.

En cuanto a España su posición en dicho Índice ha descendido en 4 puntos sobre el 2023, señalándosele la existencia de un 2% de usuarios que declaran haber pagado algún tipo de soborno para disponer de un servicio público.

Por supuesto, dentro de todo ese contexto, podría ser de interés la lectura de un artículo como el publicado por [Kyle A. Smith y Bob Fischer](#) quienes señalan que el sector social necesitará reorientar sus prioridades y dar ejemplo de gestión, mejorando en particular en ámbitos como los relativos a la rendición de cuentas y el retorno de la inversión a efectos de poder seguir garantizando una mayor igualdad de oportunidades ante un mundo cada vez más dividido.

A informes, como el de [Apollo](#) respondiendo a los rumores sobre un supuesto "Acuerdo de Mar-a-Lago", que aboga por un cambio radical del actual orden financiero internacional, se le han ido [añadiendo noticias](#) que nos alertan, sobre la posibilidad de que terminen por implementarse restricciones a los movimientos de capital para controlar el valor del dólar; o, nos hablan de supuestos planes de contingencia en el seno del BCE, ante la posibilidad de que [la FED acabe por restringir la liquidez de dólares y deje de prestar su financiación en situaciones de tensión de los mercados](#) acrecentando el mar

de incertidumbres sobre la [orientación económica de la nueva administración americana](#).

En España por el momento quienes más se ha movido han sido los funcionarios ante el futuro de MUFACE así como el personal interino que lucha por la estabilización de sus plazas. Sendas sentencias del Supremo han cerrado por el momento la puerta a la idea de cualquier acceso directo a la función pública sin un concurso previo. Por lo demás, parece que los datos sobre contratación temporal en el sector público siguen creciendo público y triplicando las cifras del privado, al tiempo que sigue tramitándose en el Congreso de Diputados una nueva Ley de función pública para la Administración del Estado.

El pulso entre gobierno y empresas sigue manteniéndose en alto con motivo principalmente de la reducción de la jornada laboral cuyo anteproyecto fue aprobado en el Consejo de Ministros de 4 de febrero que dio cuenta asimismo de las últimas previsiones económicas del Ministerio de Economía para el 2025 y 2026. Junto al Gobierno entidades como el [Banco de España](#), la [OCDE](#) o el BBVA-research siguen apostando por España, revisando al alza las previsiones del país para el 2025.

También, es de esperar que los beneficios empresariales récords que ya se han anunciado para el 2024 contribuyan a alimentar las inversiones necesarias que se exigen ante algunos de los retos que se señalan, por ejemplo, en el [Global Risks Report 2025 del WEF](#) donde se insiste entre otras cosas en la necesidad de reconstruir la confianza, al ver como casi dos tercios de los expertos mundiales encuestados ofrecen unas perspectivas desalentadoras sobre el futuro, anticipando una década turbulenta y sin expectativas de tiempos más tranquilos.

En la presentación del [Barómetro de Confianza de Edelman](#) de este año se revela un cambio profundo en las sociedades hacia la aceptación de acciones agresivas, en la que la polarización política y los temores cada vez más profundos dan lugar a un sentimiento generalizado de agravio. Según dicho documento el sesenta y uno por ciento de la población a nivel mundial tiene un sentimiento de agravio moderado o alto, que se define por la creencia de que el gobierno y las empresas les hacen la vida más difícil y sirven a intereses estrechos afirmando que la gente rica se beneficia injustamente del sistema.

Al Informe de Edelman se le ha unido este trimestre la publicación por parte de la [Fundación BBVA del estudio sobre confianza en la sociedad española 2025](#). Tal y se como explica en el trabajo, la confianza entre los diferentes agentes sociales e institucionales de un país –individuos, grupos profesionales e instituciones– es parte fundamental del capital social de una sociedad. La confianza o expectativas de que las personas y las instituciones actúen de un modo previsible y respetando los intereses de los demás es un elemento central de las relaciones sociales y de la arquitectura institucional de la sociedades.

Se nos recuerda en tal sentido que el stock intangible de la confianza existente en una sociedad en un determinado período tiene efectos positivos individuales y colectivos al reducir los costes de interacción o transacción, favoreciendo la cooperación y haciendo, en definitiva, que la vida económica y social sea previsible y fluida.

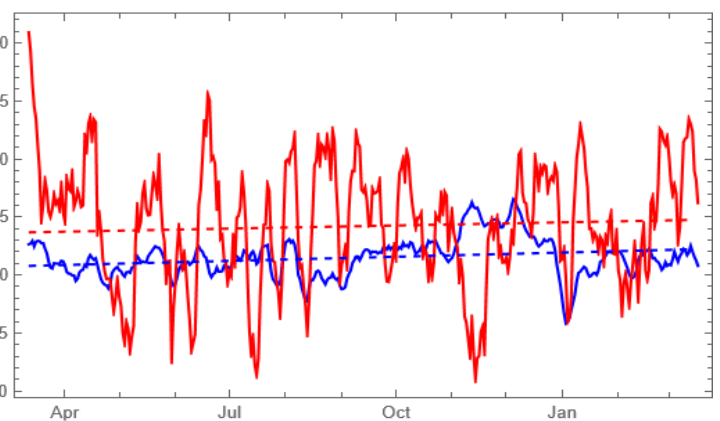
El informe OFISO sobre [evolución de la financiación sostenible en España en 2024](#) ha querido resaltar en todo caso la senda de crecimiento que ha venido presentado tal inversión. En documentos como el presentado por [ESADE sobre la brecha salarial de género en España](#) se da muestra por su parte de los avances obtenidos por las empresas en la materia confirmando las mejoras que se otorga por los medios a la labor que pueden hacer éstas. De ahí que si nos guiamos por los relatos de los medios éstas siguen mostrando un comportamiento positivo pese a las incertidumbres de los tiempos.

Crónicas empresariales. Tonos informativos  
Evolución sentimientos. Ultimo mes

— Mundo — España

Crónicas empresariales. Tonos informativos  
Evolución sentimientos. Promedios semanales

— Mundo — España



Con todo, la dispersión y ausencia de datos hacen difícil cualquier valoración sobre el estado y perspectivas, por ejemplo, de la filantropía corporativa o del



futuro de la acción social de las empresas y del conjunto de la inversión social en los países.

Si nos atenemos a los últimos datos de [Gallup la generosidad mundial](#) podría andar ya perdiendo impulso tras alcanzar su máximo auge entre 2021 y 2023. En principio la creciente concentración de riqueza que se observa a nivel global no debería resultar negativa a estos efectos, si facilita que los más ricos puedan hacer mayores y mejores donaciones para avances en el desarrollo social. Sin embargo, el debilitamiento de las clases medias y bajas también puede hacer que un mayor número de personas terminen necesitando de más atención y no existan más medios para ello.

La Fundación Naturgy alertaba este mes de que [el cambio climático reducirá en casi un 18% la renta per cápita de España en menos de 25 años](#) por lo que ante cualquier escenario así toda mejora en la dotación y gestión de los recursos resultaría fundamental.

El [Informe Anual de Salud Corporativa de CDP](#) comenta por otro lado que, si bien cada vez más aumenta el número de empresas que evalúan, por ejemplo, sus riesgos climáticos, la implementación de acciones en la materia se mantiene rezagada, resaltándose que las dudas empresariales en sus compromisos con la transición ecológica, por ejemplo, han aumentado ante un entorno cada vez más polémico.

Ciertamente, hoy en los tribunales americanos vemos, por ejemplo, situaciones de accionistas luchando contra accionistas por culpa de la aplicación de políticas como las de equidad, diversidad, inclusión o sostenibilidad etc. en algo que tampoco anda lejos de lo vivido hace 100 años en los tiempos de Henry Ford, el fabricante de automóviles, a quienes los hermanos Dodge denunciaron por anteponer, a su entender, los intereses de los empleados y clientes a los de sus accionistas.

Ford de hecho perdió aquella batalla ante los tribunales, aunque ganara después un puesto en la historia como impulsor de un sistema de producción que permitió demostrar que la productividad es algo que no se consigue con palos, sino con ruedas.

Por supuesto, y ante el temor de verse denunciadas o sancionadas por cuestiones que se definen por “woke”, entidades tan importantes como Black Rock o empresas como Walmart han anunciado una revisión de algunas de



sus políticas, revaluando compromisos y alianzas mantenidas en materia de RSC, ESG, etc.

Otras compañías han decidido seguir aplicando sus aparentes agendas en tales asuntos, acentuando esa suerte de guerra cultural que posiblemente no ha cejado de tensionar al capitalismo americano y a la filosofía que lo sustenta desde sus orígenes. La disputa en definitiva entre aquellos que ven al liberalismo como un modo de pensar y aquellos que lo consideran una manera de ser, lo que bien explicaría como la segregación racial y la lucha contra la misma ha estado formando parte de su propia historia.

De hecho, puede que algún día se termine por narrar al capitalismo cual algo así, o, quizás mejor como sistema que fundamentó la formación de un Derecho, como el de la defensa de la competencia y la lucha contra los monopolios, que aparentemente podrían estar viviendo hoy días gloriosos, gracias a fenómenos como el de la digitalización, la financiarización de la economía o el surgimiento de nuevos modelos de negocio que al amparo de redes y plataformas inspiran reglas como aquellas de que aquel que gana se lo lleva todo.

En [\*\*The price of power: Why rising markups hurt innovation and widen inequality\*\*](#), artículo publicado en marzo en VOX, se señala que durante las últimas cuatro décadas Estados Unidos, por ejemplo, ha experimentado un creciente poder de mercado, una desaceleración del crecimiento de la productividad y una profundización de la desigualdad de la riqueza, afirmándose que la disminución de la competencia puede ser la culpable común de todo ello. La competencia débil permite a las empresas dominantes subir los precios, suprimir los salarios y frenar la innovación, lo que ralentiza el crecimiento económico. Mientras tanto, la mayor rentabilidad de los activos beneficia a los ricos, lo que acentúa la desigualdad al amplificar las diferencias en el comportamiento de ahorro. El aumento de los márgenes de beneficio impulsa el estancamiento y la concentración de la riqueza, lo que subraya la necesidad de políticas de competencia más sólidas para fomentar la innovación, la productividad y resultados económicos más justos.

Naturalmente tales cosas pueden expresarse hoy gracias a escuelas como las de Friburgo y pensamientos como el del ordoliberalismo, surgido en la Alemania de postguerra tras comprobarse como el capitalismo monopolista facilitó el ascenso del nazismo. De ahí que los análisis de riesgo y de valoración

política anden hoy tomando en cuenta la salud de los mercados y el estado de la competencia mediante el estudio de la relación existente entre Derecho y Economía.

De momento, poco se sabe del perfil u orientación que va a adoptar el Consejo canario de Defensa de la competencia cuyo nombramiento parece andar en curso. En el ámbito académico dos parecen ser en todo caso las tendencias que orientan el estudio de la materia a nivel internacional: la neobradeisiana que otorga un especial énfasis a la protección de las pymes; y, la empirista que se presenta como alternativa a las ideas hasta ahora imperantes del neoliberalismo miltoniano, centrado en el bienestar del consumidor que sirve de alimento a muchas de las élites reinantes.

Los tribunales españoles por otro lado han empezado a tener que hacer frente a muchas de las nuevas situaciones que afectan a la misma bien pueden ser las que se derivan del llamado lavado ecológico al que ha acudido Iberdrola para denunciar a Repsol por competencia desleal.

No obstante, parece que las mayores batallas siguen dándose en las salas de consejo con la OPA del BBVA sobre el Sabadell y las decisiones de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales de proceder a la renovación en las presidencias de Telefónica e Indra como protagonistas. Aunque sin duda el mayor de los pactos ha sido el suscrito entre CK Hutchison de Hong Kong y un grupo liderado por BlackRock para la venta de la mayor parte del negocio portuario de Hutchison en 43 puertos y 23 países valorado en 22.800 millones de dólares incluyendo terminales que operan puertos cercanos al Canal de Panamá.

La Comisión Europea por su parte puso en consulta durante este trimestre una Comunicación sobre la Unión Europea de Ahorro e Inversiones con vistas a avanzar en la unión bancaria y en la transformación de la actual Unión de Mercados de Capitales en Europa buscando orientar los ahorros ociosos de los europeos hacia la economía productiva.

Para cooperativas de ahorro y entidades de banca ética la comunicación presentada no ofrece suficientes salvaguardas al priorizarse las actividades financieras sobre las inversiones en la economía real, alertando sobre la posibilidad de que vuelva a ponerse en curso prácticas como las de titulación y se refuercen muchas de las tendencias existentes en los mercados

financieros, en los que adquieren cada vez mayor protagonismo industrias como las de criptomonedas o la del crédito privado, que de una oscura esquina de Wall Street han acabado convirtiéndose en señores de la plaza.

Si nos guiamos por el mundo de las finanzas hoy casi podríamos decir que más que de la explotación del trabajo las nuevas clases ascendentes se nutren de la explotación del ahorro, a veces a través de chiringuitos financieros que no paran de crecer y multiplicarse. Uno de los más sonados ha sido en este trimestre el caso de Libra, moneda en cuya promoción participó el presidente Milei afectando a algunos miles de ahorradores argentinos.

Parece que la fortuna no acompañó en esta ocasión al mandatario argentino, al contrario de Trump cuyos memes le han permitido recaudar algunos millones de más para sus cuentas.

A la vista de ello es fácil de entender el apoyo prestado por los llamados "cripto Bros" al nuevo presidente americano y el rechazo expresado por la industria financiera del país a algunas de las normas impuestas por la anterior administración en orden a reforzar la transparencia y controlar el uso de empresas fantasmas que impiden entre otras cosas poder rastrear cualquier flujo de dinero ilícito.

Es llamativo que, según datos de OpenCorporates, Wyoming haya superado a Delaware en la incorporación de número de empresas por habitante. La razón del supuesto éxito no estriba en ningún tipo de ventaja fiscalidad sino en las garantías que ofrece la legislación de dicho Estado para que los administradores de las empresas establecidas en el mismo puedan eludir posibles reclamaciones por parte de cualquier acreedor de aquellas.

Con todo, este mes ha conocido la nueva edición del [Informe Mundial de la Felicidad 2025](#) que sitúa a España en su peor posición en dos años. Uno de los temas centrales del informe de este año es la importancia de compartir y cuidar a los demás. Durante la pandemia, los actos de generosidad aumentaron de manera significativa, pero en los últimos años han vuelto a disminuir y según los redactores, esto influye en el bienestar colectivo, ya que la solidaridad y la amabilidad juegan un papel clave en la percepción de felicidad y bienestar de una sociedad.

Como viene siendo tradición en este documento los países nórdicos siguen encabezando la clasificación de dicho estudio con Finlandia, Dinamarca,

Islandia y Suecia ocupando los primeros puestos de dicho ranking.

A ellos se ha dedicado en NBER un artículo titulado "[La igualdad de ingresos en los países nórdicos: mitos, realidades y lecciones](#)" en el que se describe como los responsables de las políticas, los comentaristas públicos y los investigadores suelen citar a los países nórdicos como ejemplos de un modelo social y económico que combina con éxito la baja desigualdad de ingresos con la prosperidad y el crecimiento.

El trabajo presentado busca evaluar críticamente esta afirmación mediante la integración de perspectivas teóricas y evidencia empírica para ilustrar cómo funciona el modelo nórdico y por qué estos países experimentan una baja desigualdad. El análisis sugiere que la igualdad de ingresos en los países nórdicos se debe principalmente a una compresión significativa de los salarios por hora, lo que reduce los rendimientos de las habilidades y la educación en el mercado laboral. Esto parece lograrse mediante un sistema de negociación salarial caracterizado por una fuerte coordinación tanto dentro como entre las industrias.

Estos hallazgos contrastan con otras explicaciones comúnmente citadas para la igualdad de ingresos en los países nórdicos, como la redistribución a través del sistema de transferencias impositivas, el gasto público en bienes que complementan el empleo y las políticas públicas destinadas a igualar las habilidades y la distribución del capital humano. Tras ello el documento analiza las posibles lecciones para otras economías que buscan reducir la desigualdad de ingresos concluyendo con el análisis de varias preguntas y problemas poco explorados y pendientes de resolver.

En esta línea, también podría ser recomendable la lectura del último número del Journal Of Organizational Behavior y del artículo que bajo el título "[¿Trabajo feliz, vida feliz? Una réplica y comparación de los efectos longitudinales entre la satisfacción laboral y la satisfacción personal mediante un metaanálisis de tiempo continuo](#)" se busca capturar el viaje evolutivo del bienestar de los trabajadores, revelando cómo los caminos entrelazados de la satisfacción laboral y la satisfacción personal cambian y se moldean mutuamente con el tiempo.

Los autores del trabajo intentan contribuir a la comprensión del campo de la interacción dinámica entre la satisfacción laboral y la satisfacción personal al explorar la naturaleza temporal de la satisfacción, desentrañar los efectos entre personas y dentro de ellas y descubrir las fortalezas relativas de estos efectos. Sus hallazgos sugieren que (1) la satisfacción laboral y la satisfacción personal están relacionadas entre sí a lo largo del tiempo, (2) la satisfacción personal tiene un efecto más fuerte (+32%) en la satisfacción laboral futura que a la inversa, (3) estos efectos alcanzan su punto máximo alrededor de los 17,2 meses (efectos entre personas) y (4) los efectos alcanzan su punto máximo en intervalos más cortos de 8,2 meses cuando se tiene en cuenta la heterogeneidad no observada (efectos dentro de las personas). En este último caso, las diferencias entre los dos efectos seguían siendo significativas, pero el predominio de la satisfacción personal se redujo del 32% al 8%. Para sus autores esta investigación no sólo cierra brechas críticas, sino que también establece un nuevo precedente para futuras investigaciones sobre la dinámica temporal del bienestar que promete transformar tanto las perspectivas teóricas como los enfoques prácticos.

En esa dirección estaría también el trabajo aparecido en el último número del Journal of Management "[\*\*Estatus socioeconómico y bienestar de los empleados: una visión interseccional y basada en los recursos de las desigualdades en materia de salud en el trabajo\*\*](#)" de Kelly P. Gabriel, Maira E. Ezerins, Christopher C. Rosen, Allison S. Gabriel, Charmi Patel, Grace JH Lim quienes analizan como el nivel socioeconómico (NSE), es decir, la posición social y económica objetiva de una persona, tiene el potencial de producir consecuencias críticas para el bienestar.

Para estos autores, a pesar de la vasta literatura multidisciplinaria sobre el tema, los académicos históricamente han tratado el NSE como una variable de control y sólo desde hace poco han comenzado a examinar críticamente el papel del NSE en el trabajo. Debido a esto, se sabe relativamente poco sobre el papel que juegan los factores específicos del trabajo en la relación entre el NSE y el bienestar de los empleados, así como sobre el papel del contexto socioambiental (es decir, comprender quién es más vulnerable a las desigualdades en materia de salud debido a la demografía o los contextos ambientales en los que opera).

Desde el trabajo "[La relación entre las percepciones de autenticidad organizacional y el desempeño laboral de los empleados: evidencia de un experimento de campo](#)" se estudia por su parte el concepto de autenticidad organizacional (la coherencia entre los valores que una organización defiende y sus prácticas vividas) y el interés que despierta en el discurso académico.

En la obra se señala que si bien la literatura sobre autenticidad ha prestado mucha atención a las partes interesadas externas (por ejemplo, los clientes), la noción de las percepciones de autenticidad organizacional de una parte interesada importante (los empleados) ha sido poco estudiada; pese a la evidencia previa de reacciones positivas de las partes interesadas externas a las percepciones de autenticidad organizacional.

Partiendo de ello el autor del estudio realiza un experimento de campo aleatorio en una gran empresa consultora global para examinar cómo las percepciones de autenticidad organizacional de los empleados afectan su desempeño laboral. En comparación con el grupo de control, aquellos que percibían su organización como auténtica demostraron un mayor desempeño. Se evidencia que la confianza de los empleados en la organización media la relación entre las percepciones de autenticidad organizacional de los empleados y el desempeño laboral. Los mediadores alternativos (identificación organizacional y simpatía organizacional) no explicaron esta relación. Se confía en que los resultados del trabajo ayuden a avanzar la literatura existente en ese campo al revelar el importante papel de las percepciones de autenticidad organizacional entre un actor interno (los empleados) y la forma en que afectan el desempeño laboral.

Ya en un ámbito más político quizás toque recomendar un último artículo como el publicado por [Dani Rodrick](#) que intenta dar buena cuenta de los diferentes intereses y agendas que confluyen en el seno de un gobierno como el de Trump. El trabajo de Rodrick coincide además con el informe que ha presentado [Americancompass](#) en defensa de la política arancelaria promovida por la nueva administración americana permitiendo entender los contextos bajo los que nos movemos.

Para algunos [teóricos chinos](#) el fracaso de Trump y Musk, etc vendrá determinado en todo caso por su condición de empresarios de éxito y sus intentos de pretender aplicar soluciones propias de sistemas simples, como pueden ser los de una empresa, a sistemas complejos, como son los que se

dan para el gobierno de una sociedad. Ello explicaría sus aparentes contradicciones y los estados de caos en el que pueden acabar envueltos.

Europa por su parte empieza a contarse entre una de las víctimas del fuego cruzado bajo el que sitúa la guerra comercial que enfrenta a las dos grandes potencias económicas del momento. Ante ello la Comisión ha publicado el pasado 26 de febrero el primer **paquete Omnibus (Omnibus I)** con propuestas para la simplificación de la regulación europea en materia de sostenibilidad con el fin de que no suponga una barrera para la competitividad, innovación y crecimiento de las empresas europeas.

Las propuestas ponen el foco en la simplificación y mejor aplicación de la Directiva sobre información corporativa en materia de sostenibilidad (CSRD), la Directiva de diligencia debida en derechos humanos y medio ambiente (CS3D), la Taxonomía Verde Europea y el Mecanismo de Ajuste en Frontera de los Precios al Carbono.

De forma paralela, la CE ha publicado el Pacto por una Industria limpia y el Plan de Acción de Energía Asequible, que aúnan los objetivos de competitividad y de descarbonización, junto con un **segundo paquete (Omnibus II)** para liberar los mecanismos e instrumentos de financiación que sean necesarios. De lo publicado cabría decir que a partir de ahora serán las propias empresas las que deban asumir el reto de ser o no sostenibles o la tarea de actuar de forma responsable ante la sociedad.

Para muchos la relajación de normas deja no obstante en manos del mercado y del consumidor la decisión final que merece tener el buen hacer de toda empresa. Avanzamos hacia una era dominada por las redes y bajo ellas el poder y el conocimiento corren el riesgo de acabar concentrados en apenas pocos nodos, obligándonos a recordar aquello que intuía Bauman y que le hacía temer sobre el futuro de las sociedades.

Decía el autor de *"Modernidad Líquida"* que hay una gran diferencia entre vivir en red y vivir en sociedad. Las redes nos pertenecen a las sociedades pertenecemos. Unas están hechas para quitar y poner a quien nos gusta. Las otras para aprender a convivir con quién nos disgusta. De ahí que hoy la democracia pueda considerarse por algunos una especie en peligro de extinción, por cuanto nuestra capacidad para convivir con otros puede andar viéndose cada vez más limitada. Quizás porque el propio desarrollo nos ande



llevando a no saber distinguir bien entre lo grande y lo mejor, entre lo justo y lo potente.

La cumbre de acción sobre la IA celebrada en París puso de evidencia todas las divisiones existentes en la comunidad internacional sobre dicha tecnología. Ni EEUU ni Reino Unido se unieron a la [declaración final de la cumbre](#) a la que se adhieron China y la UE abogando por una IA abierta, inclusiva y ética, con pronunciamientos en favor de una mayor coordinación en la gobernanza internacional de dicha tecnología, que requiere un diálogo multilateral para evitar una concentración del mercado.

El Vicepresidente americano J.D. Vance expresó el rechazo del país a la declaración, advirtiendo que una regulación excesiva podría matar a una industria en pleno auge y que aliarse con regímenes autoritarios para desarrollar o regular esta tecnología, llamada a cambiar profundamente la economía es un error.

La cumbre de la IA sirvió de preludeo a la [61 Conferencia de Seguridad de Munich](#) en la que se puso de manifiesto las diferencias entre Europa y USA acentuadas ante el plan americano de poner fin a la guerra de Ucrania. En el Informe publicado con motivo de dicha Conferencia se analizan las consecuencias de la multipolarización del orden internacional, señalando que para muchos políticos y ciudadanos de todo el mundo, un mundo más multipolar representa una gran promesa. Sin embargo, las tendencias recientes sugieren que los efectos negativos de una mayor multipolaridad persisten a medida que aumentan las divisiones entre las principales potencias y la competencia entre diferentes modelos de orden impide abordar conjuntamente las crisis y amenazas globales. Por lo tanto, el informe aboga por la "despolarización", destacando la necesidad de reformas sustanciales del orden internacional.

Previo a todo ello se halla la publicación por Cotec del Informe titulado [La economía Digital en España 2025](#) en el que se mide la contribución de la digitalización al PIB y al empleo a partir de una metodología innovadora basada en la Contabilidad Nacional. La sistemática empleada en el trabajo abarca 21 sectores productivos en todas las comunidades autónomas y como

novedad incorpora un análisis de los costes salariales de los especialistas digitales, así como de las primas (o diferencias) salariales de estos especialistas respecto del resto de los trabajadores.

Por supuesto, y para ser justos, quedaría por estudiar el otro lado de la ecuación. El relativo al origen y distribución de los beneficios que acompaña a la digitalización vivida, los cuales parecen andar concentrándose cada vez más en manos de unos pocos agentes escasamente vinculados al territorio que ocupan.

A nadie debe extrañar por tanto que muchas organizaciones de la sociedad civil adviertan de los riesgos que comportan las nuevas tecnologías y su dominio por unos pocos con consecuencias negativas para determinados grupos, étnicas, espacios y territorios. Para los grupos de defensa de derechos humanos como Amnistía Internacional la proliferación de armas inteligentes, de algoritmos predictivos de reconocimiento y selección, etc. pueden representar un riesgo para las personas y acentuar cualquier discriminación existente. Las personas y comunidades afectadas por la IA deben estar empoderadas para buscar reparación y resarcimiento garantizándoles el derecho a la información y a la explicación de la toma de decisiones basada en la IA, incluyendo el uso y el funcionamiento de la IA en el sistema.

Indudablemente, la posibilidad de que tal cosa quede garantizada desde la propia comunidad internacional parece cada vez menos factible, si tenemos en cuenta las limitaciones de ésta y las dificultades que enfrenta para resolver cualquier conflicto existente como bien sucede con el caso Palestino.

En Children se ha expuesto por otro lado que el [uso temprano y excesivo de dispositivos digitales en la infancia](#) puede sin duda mejorar ciertas habilidades, pero también conlleva riesgos como la sobrecarga cognitiva que puede provocar reducción de la atención, problemas en los procesos de aprendizaje o retrasos en el desarrollo del lenguaje de los niños, lo que explica que por parte de muchos gobiernos se anden adoptando medidas para el control de su uso por parte de menores.

El artículo de la American Business Journal [“La corporación de riesgo”](#) puede ser de utilidad para ilustrar el entorno en que se desenvuelve el desarrollo

tecnológico moderno y las necesidades de gobernanza que puede requerir.

A efectos prácticos el derecho societario no respalda los sistemas operativos corporativos de las empresas emergentes de Silicon Valley. Las empresas emergentes son emprendimientos a corto plazo que buscan la salida de la empresa. Sus accionistas se preocupan desde el primer día por la estrategia de salida que finalmente seguirá la empresa (es decir, cómo y cuándo será adquirida o saldrá a bolsa).

Los accionistas de las empresas emergentes suelen tener opiniones diferentes al respecto y, para permitirles colaborar de manera eficiente, las empresas han desarrollado estructuras de gobierno únicas. Estas estructuras se basan sustancialmente en dar a los accionistas prominentes el poder de imponer su estrategia de salida deseada a otros accionistas y a los directivos de las empresas emergentes. Al mismo tiempo, sin embargo, las empresas emergentes están prácticamente obligadas a organizar sus negocios como corporaciones, lo que socava estrictamente estas estructuras de gobierno. El derecho societario obliga a los accionistas a confiar casi todos los poderes y las decisiones relacionados con la salida a la junta directiva. La junta, a su vez, está obligada a servir los intereses de los accionistas en su conjunto, haciendo caso omiso de las necesidades particulares de los accionistas. Esta tensión agobia a las empresas emergentes al hacer que sus estructuras de gobierno cuidadosamente diseñadas sean poco fiables y difíciles de aplicar. Las soluciones propuestas actualmente, ya sea que se basen en contratos sofisticados o en el uso de entidades comerciales no corporativas, resultan inadecuadas para resolver este conflicto fundamental. En base a ello los autores del artículo piden a los responsables de las políticas que introduzcan la “corporación de riesgo”, una nueva entidad comercial diseñada para responder a las necesidades de gobernanza únicas de las nuevas empresas emergentes.

En España el Círculo de Empresarios ha incidido por su lado en la necesidad de dar cabida y tratamiento específico dentro del ordenamiento a **una figura como la de la empresa de tamaño intermedio**, mientras desde muchos sectores sociales se sigue esperando que por el gobierno de la nación se acabe por dar cuerpo definitivamente a las **sociedades de beneficio e interés común**

con la aprobación del reglamento que las regule.

### **Tecnología inadecuada: evidencia de la agricultura mundial**

Así se pronuncia el trabajo publicado en NBER en el que se nos señala que una explicación influyente de las diferencias de productividad global es que las tecnologías de vanguardia están adaptadas a los países de altos ingresos que las desarrollan y son inapropiadas en otros lugares. El documento estudia tal hipótesis en la agricultura utilizando datos sobre nuevas variedades de plantas, patentes, producción y la gama global de plagas y patógenos de los cultivos. La innovación se centra en las condiciones ambientales de los líderes tecnológicos, y el desajuste ecológico con estos mercados reduce la transferencia de tecnología y la producción. Combinadas con un modelo los autores estiman que la tecnología inapropiada explica entre el 15 y el 20% de las diferencias de productividad agrícola entre países y reconfigura las posibles consecuencias de la política de innovación, el surgimiento de nuevos líderes tecnológicos y el cambio ambiental.

Por Nature Food, se ha dado a conocer, por otra parte, el primer análisis exhaustivo sobre la evolución y los cambios en los indicadores clave de los sistemas alimentarios desde el año 2000, conforme a la investigación realizada por la Iniciativa sobre la Cuenta Atrás de los Sistemas Alimentarios. El documento **Gobernanza y resiliencia como puntos de partida para transformar los sistemas alimentarios en la cuenta regresiva hacia 2030** busca ser una guía para la transformación global necesaria en dichos sistemas.

En el estudio se analizan 50 indicadores globales agrupados en cinco grandes temas que incluyen dietas, nutrición y salud, medio ambiente, recursos naturales y producción, medios de vida, pobreza y equidad, junto a cuestiones como resiliencia y gobernanza.

De los 42 indicadores para lo que se han encontrado datos disponibles a lo largo del tiempo, 20 muestran mejoras significativas. Entre los logros más destacados se encuentran el aumento en el acceso a agua potable de calidad, la mayor disponibilidad de hortalizas y los avances en la conservación de recursos fitogenéticos y zoogenéticos. Estos factores son esenciales para

reforzar la capacidad de los sistemas alimentarios frente a crisis climáticas y otros desastres.

Por otro lado, siete indicadores presentan retrocesos importantes, como el incremento de la volatilidad en los precios de los alimentos, el debilitamiento de la responsabilidad gubernamental y una menor participación de la sociedad civil. Estos factores generan incertidumbre y desafían la estabilidad de las políticas en un contexto global cada vez más complejo.

### **OCDE-FAO Perspectivas Agrícolas 2024-2033.**

En esta edición de las Perspectivas se da cuenta por su parte de las tendencias de mayor relevancia para la próxima década. Las economías emergentes serán decisivas para configurar el entorno agrícola mundial, y se espera que la India sobrepase a China como actor principal. Sin embargo, se prevé que en los países de ingresos bajos la ingesta de calorías solo aumentará 4%. Se espera que, a nivel mundial, la intensidad de la emisión de gases de efecto invernadero (GEI) provenientes de la agricultura disminuya dado que se incrementarán con mayor lentitud que la producción. Pese a ello las emisiones directas de la agricultura podrían elevarse 5%. No obstante, si se consiguiera reducir a la mitad la pérdida y el desperdicio de alimentos, las emisiones mundiales de GEI de la agricultura podrían disminuir 4% y el número de personas subalimentadas reducirse en 153 millones para el año 2030.

Se entiende además que unos mercados internacionales de productos básicos agrícolas eficaces seguirán siendo con todo fundamentales para la seguridad alimentaria mundial y para la subsistencia en las zonas rurales. Con todo, la evolución prevista de los precios de referencia internacionales reales se pronostica con una tendencia ligeramente a la baja durante el próximo decenio, aunque los factores ambientales, sociales, geopolíticos y económicos podrían alterar en gran medida dichas proyecciones y aumentar la inseguridad alimentaria y el número de personas subalimentadas.

Glaciares y montañas han sido por su parte los sujetos del **Informe Mundial sobre el Desarrollo de los Recursos Hídricos 2025** de las Naciones Unidas publicado con motivo del día mundial del agua. La agricultura sigue siendo naturalmente el principal consumidor de agua y su escasez alarma a todos; y,

en momentos en los que nuevas industrias como la de chips, baterías, datos, etc. amenazan con multiplicar su consumo.

Para grupos como Ecologistas en Acción la lucha contra su contaminación se torna en objetivo prioritario resaltando en base al noveno informe técnico sobre la calidad sanitaria del agua de consumo en España que la contaminación por nitratos ha aumentado en muchas poblaciones como consecuencia de actividad agraria y ganadera intensiva. Naturalmente en tiempos de cambio climático el agua bien puede terminar por ser objeto de guerras y conflictos en cualquier momento.

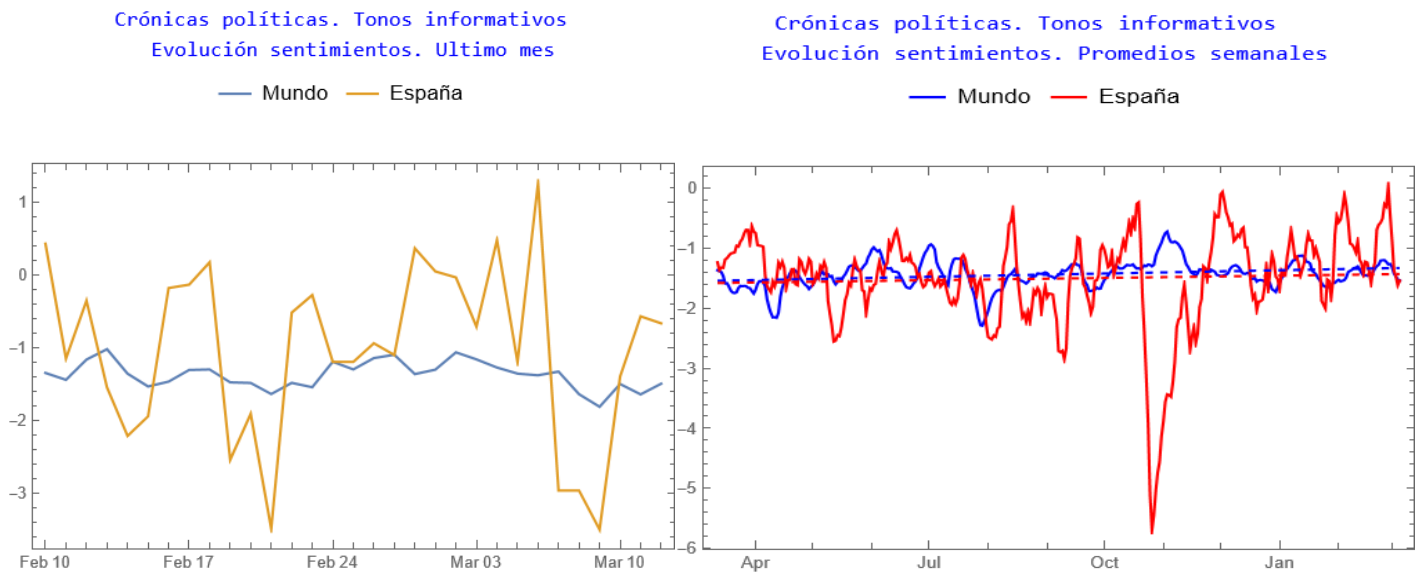
El **Barómetro de Opinión de la Infancia y la Adolescencia** realizado por UNICEF España en colaboración con la universidad de Sevilla brinda un panorama sobre cuáles pueden ser las principales preocupaciones de nuestros niños y adolescentes. Las problemáticas no difieren mucho respecto a la edición anterior. La economía sigue siendo la principal inquietud para el 18,2% de los niños, niñas y adolescentes de 11 a 18 años, seguida de la contaminación y el medioambiente (13,6%) y la guerra (7,4%).

Pero, los temores de guerra no sólo son hoy parte del imaginario de nuestros niños. En Canarias más de 80 organizaciones sociales elevaron este mes de marzo al Parlamento de Canarias una petición abogando por un Estatuto de neutralidad para las islas, con un articulado en el que no parece constar ningún deber ciudadano de abstención e imparcialidad para con cualquier posible parte en un conflicto, algo propio de todo estatuto de neutralidad y cosa compleja en un mundo de guerras híbridas, falsas banderas, piratería incontrolable, dominio y sumisión tecnológica.

La petición se formuló días después de que el presidente canario diera cuenta ante el Parlamento del estado de la nacionalidad canaria en un debate en el que se expuso la acción del gobierno a lo largo del último año, siguiendo un guion en el que buscó dar respuesta a muchos de los problemas que barómetros como los del CIS andan poniendo sobre la mesa.

Entre estos se encuentran por supuesto los relativos a los problemas políticos y al comportamiento de los partidos, ante los cual se reivindica por el gobierno canario la figura del consenso, como "modo canario de hacer política". De

hecho, si nos atenemos a los medios, la política y la buena gobernanza sería una de esas crónicas en las que España parece arrastar los peores resultados a nivel global.



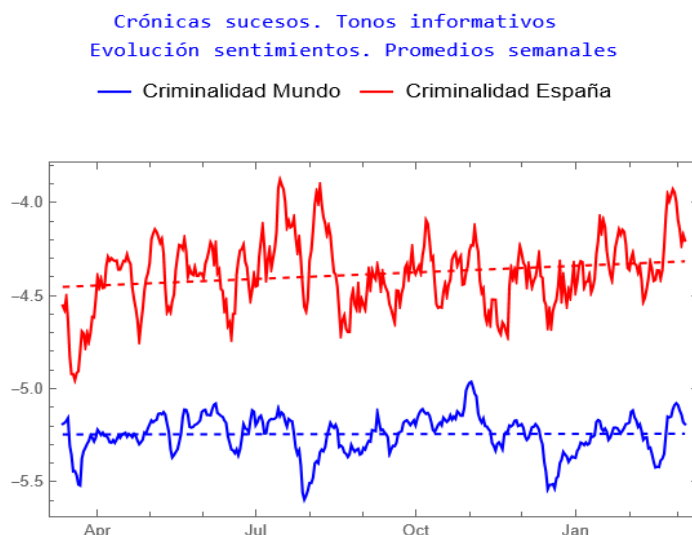
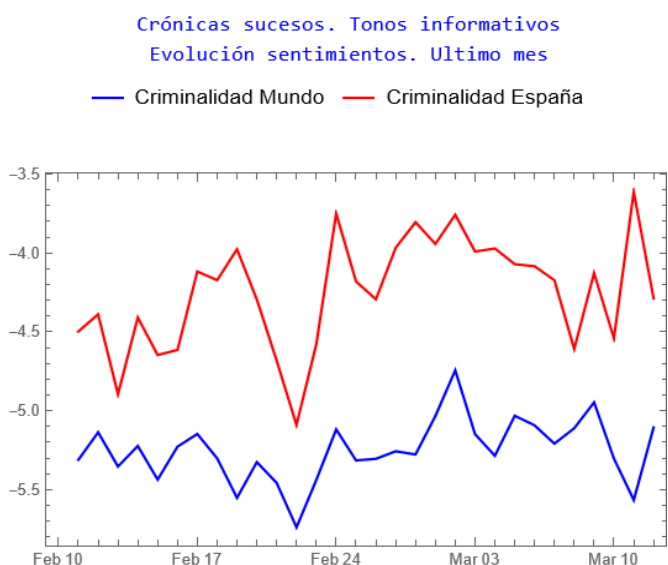
La inestabilidad política suele representar un lastre para el desarrollo de un país, o así al menos se desprende de artículos como el financiado por la Fundación Provincial de Ciencias Naturales de Jiangxi y publicado en el American Journal de Economics And Sociology “[Estabilidad política, riesgo económico e innovación tecnológica en energías renovables: evidencia internacional](#)”.

En él se nos relata como la estabilidad política puede impactar sobre, por ejemplo, la innovación en tecnologías de energía renovable (RETI) esenciales para abordar el cambio climático y garantizar la seguridad energética. Utilizando datos de panel para 65 países de 2002 a 2022, el documento examina sistemáticamente los efectos directos e indirectos de la estabilidad política en RETI, junto con el efecto de sustitución del riesgo económico en la estabilidad política, mediante la integración del riesgo económico en el análisis. Los resultados muestran que (1) la estabilidad política tiene una contribución significativa a RETI, que se mantiene después de las pruebas de robustez y la exclusión de la endogeneidad. (2) El análisis de mecanismos revela que la estabilidad política influye en RETI a través de tres canales: estabilidad financiera, estabilidad industrial y estabilidad de I+D. (3) El análisis de heterogeneidad muestra que la estabilidad política contribuye más significativamente a RETI en países que enfrentan mayores riesgos



económicos. Un menor riesgo económico también promueve RETI y sustituye parcialmente a la estabilidad política. Los hallazgos ofrecen información clave para mantener la estabilidad política y avanzar en RETI.

Con todo, y por el momento al menos en España, las crónicas criminales siguen dando cuenta de la relativa tranquilidad del país en una tendencia que parece alejarlo de lo observado a nivel global. Este mes nos deja además el último estudio del [IHME sobre la evolución del suicidio en el mundo](#) el cual presenta también cifras alentadoras pese a poner en evidencia algunas de las lagunas todavía existentes en materia de salud y prevención en la materia.



Seden Akcinaroglu y Yusuf Evirgen relatan en un trabajo titulado, "[Momentos propicios para los ataques terroristas: beneficios de oportunidad y desventajas para la reputación](#)", como los grupos terroristas aprovechan estratégicamente los períodos transitorios de crisis para atacar cuando sus objetivos son más vulnerables. Durante los momentos de crisis, los recursos estatales se redirigen hacia desafíos inmediatos, lo que disminuye la probabilidad de represalias inmediatas. Sin embargo, los grupos terroristas sopesan tanto las ganancias oportunistas como los riesgos para la reputación cuando deciden atacar. Los ataques durante ciertas crisis pueden acarrear altos costos para la reputación, lo que crea un equilibrio. El estudio concluye que la actividad terrorista aumenta durante las crisis económicas o de seguridad graves, pero disminuye significativamente durante las crisis humanitarias graves. Lo cual no deja de ser un alivio.

El debate sobre el Estado de la nacionalidad canaria sirvió además para volver a poner sobre la mesa los problemas que representan los movimientos migratorios y la delicada situación de Canarias en la materia. El asunto naturalmente no es exclusivo de las islas de forma que los análisis académicos sobre el mismo han ido multiplicándose en todo el mundo.

Uno de los últimos trabajos publicados al respecto es el titulado **“Migraciones maltusianas”** realizado por Guillaume Blanc y Romain Wacziarg donde se desarrolla tal concepto a partir de un análisis histórico de los procesos migratorios sufridos en Europa tras el descubrimiento y colonización de las Américas, en lo que se ha dado en llamar la Era de la Migración Masiva.

El documento busca explicar cómo durante la mayor parte de la historia de la humanidad, hasta el momento actual de transición de la fertilidad, el progreso tecnológico se tradujo en poblaciones más grandes, lo que impidió mejoras sostenidas en los niveles de vida. El descubrimiento del nuevo mundo sirvió para aliviar las presiones demográficas derivadas de la alta fertilidad existente en Europa en dicho periodo lo que permitió acelerar su crecimiento económico moderno.

Curioso resulta en todo caso el artículo publicado en el American Journal of Political Science titulado **¿Una huelga por la democracia? La migración, el veto de los intolerantes y el uso de la fuerza en las elecciones** y en el que se dice que tanto políticos como filósofos han advertido que la propagación de la intolerancia contra los inmigrantes en el mundo occidental exige un trágico equilibrio en materia de política migratoria: aunque a millones de solicitantes de asilo se les pueda conceder la entrada en las democracias occidentales, hay muchos casos en los que se les debería negar la entrada, porque es muy probable que su admisión aumente el atractivo electoral de figuras y partidos de extrema derecha, poniendo así en peligro la democracia liberal del país de acogida.

El artículo analiza esta influyente visión yuxtaponiendo una política migratoria impulsada por motivos electorales con ataques militares en el extranjero impulsados por motivos electorales. Si rechazar a millones de solicitantes de asilo puede ser trágicamente apropiado como medio para frustrar el ascenso

electoral de la extrema derecha, ¿por qué no puede ser cierto lo mismo con los ataques militares en el extranjero que podrían dañar a un número mucho menor de extranjeros inocentes? Con ello se intenta explicar (si es que explica algo) la diferencia entre estos dos casos.

Por supuesto el debate migratorio no es ajeno al problema mismo de la vivienda y al propio impacto del turismo en territorios y en sociedades como la canaria. La Comisión parlamentaria sobre el **reto demográfico y el equilibrio poblacional en Canarias** dio por finalizados sus trabajos adoptando un Dictamen en el que realiza una serie de propuestas de interés desde el punto de vista de:

- A) la arquitectura y el derecho urbanístico.
- B) El geográfico y humano.
- C) El de la sostenibilidad.
- D) Sociología e inmigración.
- E) Economía y fiscalidad.

El Dictamen elaborado toma como referencia el trabajo establecido en la pasada legislatura por la anterior comisión y, partiendo de cuatro elementos población, territorio, sociedad y economía, define el reto demográfico del archipiélago como la gestión del equilibrio dinámico entre la población, el territorio, la sociedad y la economía y sus consecuencias sobre la calidad de vida de las personas en cada una de las islas.

En el documento se declara que “debemos analizar qué queremos para el futuro y por medio de esta vía busquemos nuevos modelos económicos y sociales, favoreciendo de esta manera la diversificación y especialización de la economía canaria a partir del turismo”.

Evidentemente, a nadie se le debe negar su derecho a buscar lo que quiere, pero posiblemente también sea necesario tener que estudiar aquello que se puede, ya que no se trata sólo de saber cómo nos gustaría vivir o en qué nos gustaría trabajar. También es preciso considerar de qué podremos vivir o dónde nos tocará trabajar.

En esa línea durante el debate de la nacionalidad el presidente del Gobierno ha anunciado la puesta en marcha de una oficina de prospectiva con el propósito

de analizar las medidas y acciones que se emprenden por otros territorios para valorar su aplicación en nuestro territorio.

No sé si se está llegando tarde. **Mi impresión es que hoy las oficinas de prospectivas andan reconvirtiéndose en centros de guerra económica**, en línea con unos tiempos en los que la guerra ha dejado de ser la clásica, para reconvertirse en económica y fundada sobre una enorme competencia donde Estados, empresas y grupos de interés despliegan estrategias de dominación mediante inteligencia económica, guerras de información, ciberataques, control de recursos estratégicos y diplomacia económica.

**No en mi tierra natal: directores ejecutivos inmigrantes y la geografía de la irresponsabilidad social corporativa** viene a ser uno de los trabajos recogidos en el último número de la revista Gestión estratégica. En él se examina cómo los directores ejecutivos inmigrantes influyen en la geografía de los incidentes de irresponsabilidad social corporativa (ISC) de las empresas multinacionales (EMN).

Basándose en la teoría del apego al lugar y la teoría del capital social, se teoriza que los directores ejecutivos inmigrantes tienen un fuerte apego psicológico y capital social en sus países de origen, lo que podría reducir la ocurrencia y la divulgación mediática de incidentes de ISC de sus EMN en esos países. Además, este efecto se potenciará aún más si el director ejecutivo emigra de adulto, si la empresa en cuestión tiene una calificación de sostenibilidad más alta y si el país de origen del director ejecutivo tiene una menor libertad de prensa. Un análisis de diferencias en diferencias utilizando una muestra emparejada por puntuación de propensión de EMN del S&P 500 de EE. UU. durante el período 2007-2020 respaldan tales argumentos, dando a entender algo que no deja de ser bastante común. Las personas suelen ser más indulgentes con los propios que con los ajenos mostrando un evidente apego a sus orígenes.

Mientras en muchos países occidentales la emigración se ha convertido en el principal motivo de preocupación, los datos del CIS muestran que en el caso de España es la vivienda lo que más ocupa a medios y ciudadanos. Por el momento, y según ha informado El País, la Autoridad Europea de Estabilidad Bancaria ha decidido **relajar los criterios impuestos a la banca para la concesión de créditos a constructores y promotores inmobiliarios**.

Entrever la importancia que tienen las visiones de futuro para con el crecimiento urbano y por extensión para con el crecimiento económico en general parece ser el objetivo propuesto en un nuevo documento de trabajo publicado por NBER bajo el título **Economía urbana dinámica.**

En él se desarrolla un modelo urbano dinámico que combina características de modelos cuantitativos espaciales y macro de vivienda. Incluye ubicaciones múltiples, hogares con visión de futuro, desplazamientos diarios, migración costosa, riesgo de ingresos no asegurables, elección de tenencia de vivienda y fricciones en materia de vivienda. El modelo opera en tiempo continuo, con shocks y elecciones que ocurren a intervalos discretos.

Este enfoque de tiempo mixto permite según sus autores el cálculo eficiente de equilibrios de estado estable y dinámicas de transición, incluso con miles de pares de ubicaciones. Utilizando el modelo para el Área de la Bahía de San Francisco, muestran cómo el comportamiento con visión de futuro, las fricciones espaciales y la dinámica de transición reformulan los efectos estimados de shocks y políticas espacialmente heterogéneas, tradicionalmente estudiados con modelos estáticos, dando cuenta del papel que desempeñan los propietarios existentes en las restricciones a todo proyecto de crecimiento urbano y los escasos resultados electorales que pueden derivarse de las políticas de viviendas.

### **Circularity in the Built Environment: Unlocking Opportunities in Retrofi.**

McKinsey y WEF han querido mostrar por su parte que el sector de la construcción consume aproximadamente el 40% de las materias primas mundiales y contribuye con casi el 40% de las emisiones de CO2 relacionadas con la energía. Dado que se prevé que la población mundial alcance casi los 10.000 millones de personas en 2057, se espera que la demanda de materiales de construcción aumente, agotando los recursos disponibles. El uso global de recursos se ha triplicado en los últimos 50 años y el uso de materias primas con emisiones de CO2 proporcionales podría duplicarse para 2060 en algunas regiones. La circularidad en el entorno construido y las oportunidades de renovación urbana se convierten por tanto en objetivos prioritarios.

## **El impacto de Airbnb en los alquileres a largo plazo, la población y la matrícula universitaria: evidencia empírica de una ciudad universitaria italiana.**

En la revista Economía del Turismo se ha intentado investigar el impacto de los alojamientos basados en plataformas en el mercado inmobiliario en base a una serie de indicadores socioeconómicos relevantes. Utilizando un conjunto de datos específicos de una ciudad italiana universitaria como Bolonia entre los años 2017 a 2019, estudia el efecto de la densidad de Airbnb en los precios de alquiler, la población residencial y las inscripciones universitarias no locales en dicho municipio. Aprovechando las estimaciones de alquiler del Observatorio del Mercado Inmobiliario, así como los datos sobre los listados de Airbnb, los autores emplean tres estimaciones longitudinales con efectos zonales fijos y varios controles demográficos y económicos. Para sus redactores el análisis realizado revela una asociación positiva significativa entre Airbnb y los precios de alquiler. Además, la presencia de Airbnb parece tener un impacto negativo en las matriculaciones universitarias de no residentes durante el año siguiente. Estos hallazgos vendrían a respaldar la literatura existente sobre el impacto de los alojamientos basados en plataformas en el alquiler y resaltan su papel potencial en la producción de gentrificación impulsada por el turismo dentro de las áreas urbanas.

Sin embargo, para el Centro Ruth Richardson de la Universidad de Las Hespérides, en territorios como Gran Canaria la correlación entre vivienda vacacional y precio del alquiler es muy débil señalando que son las limitaciones a la construcción de nuevos inmuebles y las barreras normativas las cuestiones que más pueden andar contribuyendo a la evolución de los precios.

## **Altruismo, capital humano y preservación del medio ambiente en una economía globalizada.**

En un momento de controversias como el que se vive desde la revista "Comportamiento económico y organización pública" se aborda un trabajo de investigación en el que se analiza el impacto de la apertura comercial en las opciones de educación y preservación ambiental, siguiendo un modelo de dos países donde ambos países solo difieren en sus proporciones de trabajadores cualificados.

En función de ello, se juega con la hipótesis de que los padres puedan, de una parte, invertir en la educación de sus hijos, aumentando su probabilidad de volverse calificados; y, de otra, en inversión de mantenimiento para preservar la calidad ambiental presente y futura.

Bajo autarquía, las personas no calificadas en la economía escasa en habilidades no pueden invertir en educación debido a las restricciones de endeudamiento. Además, solo las personas calificadas en ambos países eligen invertir en la preservación del medio ambiente. Por otro lado, se aprecia que con la apertura al comercio se modifican los precios relativos de los factores y aumenta la contaminación. Esto permite la convergencia del capital humano entre ambas economías, pero la calidad ambiental general disminuye por lo que se sugiere abordar la necesidad de una posible compensación entre la convergencia del ingreso a nivel global y la preservación del medio ambiente. Cara a ello y para descentralizar la asignación óptima bajo el libre comercio, un planificador social podría según los autores implementar un conjunto de precios Lindahl junto con una política apropiada de redistribución del ingreso.

Por lo que se aprecia una buena parte de los problemas que nos sujetan están determinados por los escasos resultados que parecen desprenderse del estado de la productividad. Así se considera en el [\*\*segundo Informe del Observatorio de Productividad y Competitividad de España\*\*](#), elaborado por IVIE y la Fundación BBVA y presentado este último enero donde se analiza no sólo la productividad de un factor, como el del trabajo, sino la productividad también del capital para fijar lo que se denomina la productividad total de factores. En los últimos 23 años, mientras la productividad del trabajo aumentaba un 16% la del capital mermaba en casi un 25 provocando que la PTF acabará descendiendo a lo largo del período.

Tras ese déficit de productividad agregada se esconden importantes diferencias sectoriales y entre empresas de forma que frente a sectores y compañías punteras, con niveles de productividad superiores incluso a la media europea, existen otros actores cuyos resultados lastran la productividad promedio del conjunto del país. Para los autores del Informe sería necesario establecer políticas basadas en evidencias con enfoques específicos a nivel regional, sectorial y microeconómico que permitan mejoras desagregadas capaces de generar, a su vez, avances en la productividad de la economía en su conjunto.



Descubrir, impulsar y fomentar el trabajo de aquellas empresas que más valor y niveles de productividad en el total de sus factores pueden aportar al conjunto de la economía ha pasado a convertirse así en la tarea más importante de cualquier político o de la política del momento.

Ello es lo que cabe apuntar de proyectos como la [Iniciativa Europea de Campeones de la IA](#) a través de la que se busca la autonomía estratégica de Europa en la materia dado el miedo de quedar aislada y sometida a la dependencia tecnológica de un tercero. Lo que no se sabe es si se va a poder conseguir.

En Canarias gran parte de las esperanzas están puestas en la economía azul que según se desprende del [Informe de la Actividad de Economía Azul en Canarias 2024](#) representaba en el 2022 el 7,2% del PIB regional, aunque quizás lo más o mejor que quepa esperar es que, en línea con lo visto en un trabajo publicado por los investigadores chinos Lei Zhao, Qian Li y Jamie M Chen, en Economía del Turismo lo deseable es que las infraestructuras de vida se desarrollen adecuadamente como garantía de futuro.

El artículo que han elaborado bajo el título [¿Cómo impulsa la inversión en infraestructura el desarrollo turístico?](#) toma como base la teoría del desarrollo liderado por la infraestructura, abordando los efectos de las infraestructuras en el desarrollo turístico. Para ello analizan un panel de datos sobre el desarrollo turístico de las 30 unidades administrativas provinciales de China, clasificando la inversión en infraestructura realizadas en los mismos en base a tres tipos: tradicional, tecnológica y de medios de vida.

En el resumen del estudio destacan que la inversión en infraestructura de medios de vida emerge como el factor de mayor impacto, mientras que la inversión en infraestructura tecnológica demuestra impactos relativamente menores. El estudio busca enriquecer la teoría del crecimiento liderado por la infraestructura y proporciona valiosa evidencia empírica para guiar el uso efectivo de la inversión en infraestructura para el desarrollo turístico, entendiéndose que el impacto de las inversiones en infraestructura en el desarrollo turístico está mediado por la integración del mercado y que la dotación de recursos turísticos tiene efectos positivos moderados. Evidentemente el mercado chino puede ser muy distinto al europeo, aunque en cualquier paso parece bastante factible pensar que sin dotaciones y mejoras en

la calidad de vida de las poblaciones difícilmente puede sostenerse el desarrollo de cualquier actividad turística.

Por el momento, desde [Exceltur](#) se sigue poniendo en valor la aportación que realiza el turismo al desarrollo de Canarias. En el 2024 ha alcanzado su mejor año de toda la historia tanto en niveles de actividad como en su contribución a la economía canaria. Si extendemos al sector las previsiones presentadas por el Consejo Internacional de Aeropuertos es de esperar que su actividad permanezca. A medio plazo España continuará avanzando posiciones entre los países con mayor tráfico aéreo de pasajeros del mundo. Si las tendencias se mantienen en 30 años el volumen del tráfico de pasajeros a nivel mundial puede duplicarse con tasas acumuladas de crecimiento anual del 3%.

*José Peñate*

**RedCapital**  
**Observatorio de ciudadanía corporativa**  
**[www.redcapital.org](http://www.redcapital.org)**

[Cancelar suscripción](#)